

不動産売買は、数千万から数億という、大きな商談。
投資家様やオーナー様の資産運用という高度な提案。
ビジネスパーソンとしてのやりがいは言うまでもありません。

弊社の特徴は、この不動産業界に多い「歩合制度」をあえて採用しておりません。
月々の売上によって収入が変動するこの仕組みは、社員は疲弊し、社内にギスギスとした空気が漂います。結果、お客様に対し不本意な営業をしがちです。

私たちが目指す組織の在り方は、チームの協力を得て、お客様に正しいご提案をすること。
そして、人間的に魅力の高い人財が、役職を得て、安定したキャリアアップを実現することです。

弊社の不動産売買業務は多岐にわたります。そして、あなた自身さまざまな成長ができます。
売買仲介、買取再販事業、リノベーション提案、不動産相続コンサルティング等。
もちろん、いきなり全てを習得することは難しいので、少しずつ自分のスキルに加えていってください。

数年後、あなたはどの営業マンにも負けない一流のビジネスパーソンになっているはずです。

あなたのご応募、お待ちしております！

株式会社日本エイジェント
専務取締役 乃万春樹